

CURRICULUM VITAE FLAVIO RAIMONDO

Nome: Flavio

Cognome: Raimondo

Data di nascita: 17 giugno 1972

Studi Effettuati:

- ❖ Laurea in Economia e Commercio presso l'Università degli Studi di Roma La Sapienza, (anno 1998)
- ❖ Master finanziato dalla regione Lombardia per la gestione delle risorse umane (anno 1999).

Esperienze Lavorative:

- ❖ Dal Gennaio 2106 ad oggi **Waste Italia S.p.A**, con la carica di Amministratore Delegato di ECOSAVONA srl società a partecipazione pubblica (comuni di Savona e Vado Ligure) per la gestione della discarica dei rifiuti urbani e speciali.
- ❖ Dal 01 Febbraio 2014 al 31.12.2015 **Gruppo Waste Italia S.p.A. (già Kinexia S.p.A)**, con la carica di Direttore Generale di Gruppo, società quotata al mercato MTA di Borsa Italiana operante nel settore delle energie rinnovabili e ambiente.
- ❖ Da Luglio 2012 al 31 Gennaio 2014, **Toshiba T&D S.p.A.** (già Ansaldo T&D), con la carica di **Direttore Generale**

Principali Risultati Ottenuti

1. Acquisizione di N. 14 Commesse nel settore Fotovoltaico e relativa realizzazione con contratto EPC per clienti italiani e stranieri, totale Mw 65;
 2. Negoziazione, acquisizione e relativa realizzazione con contratto EPC di un parco Eolico in località Erchie regione Puglia della potenza di 30Mw (15 torri da 2mw) per un valore di Euro 40ML;
 3. Ristrutturazione Ufficio Acquisti e Razionalizzazione Costi Generali **Rappresentante in Confindustria** sezione Metalmeccanici (elezioni Maggio 2013).
- ❖ Da Ottobre 2009 a Giugno 2012, **Toshiba T&D S.p.A.** (già Ansaldo T&D), con la cariche di **Direttore Acquisti**.

- ❖ Da Dicembre 2005 a Marzo 2011 **Volpi S.p.A.** (Società operante nella progettazione, costruzione e arredamento interno, EPC di Grandi Navi da crociera e Yacht oltre i 50mt) con la carica di **Direttore Generale**.
- ❖ Da Gennaio 2001 a Novembre 2005 **Fabriano S.p.A.** con la carica di Direttore per il ramo d'azienda "Boutique della Carta Fabriano" con le seguenti responsabilità:
 - Acquisti materie prime e semilavorati;
 - Politica commerciale e budget analitico;
 - Ricerca e Sviluppo;
 - Gestione Grandi Clienti;
 - Ricerca e selezione del personale;
 - Sviluppo cataloghi.
- Da Gennaio 1999 a Ottobre 2000 **Decathlon Italia S.r.l.** con la carica di Direttore Punto Vendita Baranzate di Bollate con le seguenti responsabilità:
 - Gestione del personale;
 - Gestione Finanziaria;
 - Gestione del Magazzino;
 - Gestione Relazioni Commerciali Fornitori e Clienti;
 - Visual Merchandiser.
- Da Luglio 1998 a Dicembre 1998 **Decathlon Italia S.r.l.** con la carica di Responsabile di Reparto Punto Vendita di Baranzate di Bollate (Milano)
- Da Luglio 1991 a Dicembre 1997 collaborazione con la Shandwick S.r.l. (società di pubbliche relazioni) per l'organizzazione di eventi e presentazioni.

Soft Skill:

- Leadership;
- Resistenza allo stress;
- Efficienza nell'orientamento al risultato;
- Orientamento al cliente;
- Iniziativa e approccio proattivo;
- Problem solving.

Vi autorizzo in base al D.lgs. 193/2003 ad utilizzare i miei dati nell'ambito della Vostra attività professionale.